

UNIVERSIDAD SAN FRANCISCO DE QUITO

Colegio de Administración y Economía

**La composición de las exportaciones del Ecuador en el período 2007 – 2013,
para analizar su relación entre la variación de las exportaciones y el
crecimiento económico.**

James Fabricio Cueva Correa

Pablo Beltrán Ayala, Ph.D., Director de Tesis

Tesis de grado presentada como requisito
para la obtención del título de Economista

Quito, diciembre de 2014

Universidad San Francisco de Quito

Colegio de Administración para el Desarrollo

HOJA DE APROBACIÓN DE TESIS

La composición de las exportaciones del Ecuador en el período 2007 – 2013, para analizar su relación entre la variación de las exportaciones y el crecimiento económico.

James Fabricio Cueva Correa

Pablo Beltrán, Ph.D.
Director de la tesis

Mónica Rojas, M.Sc.
Coordinadora de Economía

Thomas Gura, Ph.D.
Decano del Colegio de
Administración y Economía

Quito, diciembre de 2014

© DERECHOS DE AUTOR

Por medio del presente documento certifico que he leído la Política de Propiedad Intelectual de la Universidad San Francisco de Quito y estoy de acuerdo con su contenido, por lo que los derechos de propiedad intelectual del presente trabajo de investigación quedan sujetos a lo dispuesto en la Política.

Asimismo, autorizo a la USFQ para que realice la digitalización y publicación de este trabajo de investigación en el repositorio virtual, de conformidad a lo dispuesto en el Art. 144 de la Ley Orgánica de Educación Superior.

Firma: _____

Nombre: James Fabricio Cueva Correa

C. I.: 1104106917

Fecha: Quito, diciembre de 2014

DEDICATORIA

Esta Tesis está dedicada a Dios, a mi familia y a todas las personas que estuvieron en este ardua camino hacia cumplir una metas más en mi vida personal. Ellos han sido el pilar y la fortaleza para continuar a pesar de las adversidades que se han presentado a lo largo del camino hacia este momento tan importante de mi formación profesional.

Un especial agradecimiento a mi Director de Tesis Pablo Beltrán por haberme brindado su tiempo y conocimiento. Y sobre todo haberme dado una oportunidad de retomar el curso de mi vida universitaria.

RESUMEN

Desde el nacimiento de la vida republicana del Ecuador ha tenido una fuerte concentración con un modelo económico agroexportador, así lo refleja la composición de sus exportaciones, donde tiene alta predominancia los productos como banano, café, cacao, flores y camarón. Esta composición ha tenido una variación a partir del inicio de la explotación petrolera, es a partir, de ese momento de la historia económica, cuando el petróleo se transforma en la principal fuente de divisas; este hecho se mantiene inamovible hasta la actualidad.

Esta alta dependencia de las exportaciones petroleras no ha permitido que se desarrollen sectores industriales vinculados con la exportación, por el contrario los productos tradicionales de exportación siguen vinculados con el tema agrícola y se constituyen en ventas internacionales con bajo nivel de valor agregado. De esta forma, la economía ecuatoriana tiene un punto de vulnerabilidad al no poder transformar su modelo económico de extractivista de recursos naturales a ser una economía fundamenta en los procesos industriales y servicios con alto componente tecnológico.

Esta tesis de investigación mostrara la composición de las exportaciones del Ecuador en el período 2007 – 2013, para analizar su relación entre la variación de las exportaciones y el crecimiento económico.

ABSTRACT

Since the birth of the republic of Ecuador has had a strong concentration with an agro-export economic model, as reflected in the composition of their exports, which have high prevalence products such as bananas, coffee, cocoa, flowers and shrimp. This composition has there been a change from the start of oil exploitation, is from, that moment in economic history, when oil becomes the main source of foreign exchange; this fact remains unshakable until now.

This high dependence on oil exports has prevented industrial sectors linked to exports, in contrast to traditional export products still linked to the agricultural theme and constitute international sales with low added value are developed. Thus, the Ecuadorian economy has a point of vulnerability unable to transform its economic model of extractive natural resources to be one based on the industrial and service processes technology-intensive economy.

This research thesis show the composition of exports from Ecuador in the period 2007 - 2013, to analyze the relationship between changes in exports and economic growth.

Índice

Índice de Tablas.....	9
Índice de Gráficos.....	9
Introducción.....	10
1.1 Antecedentes.....	10
1.2 Objetivos.....	15
1.2.1 General.....	15
1.2.2 Específicos.....	15
Bases conceptuales.....	15
1.3 Enfermedad Holandesa.....	15
1.4 Exportaciones y Crecimiento Económico.....	20
Metodología.....	22
1.5 Variables para aplicar.....	22
1.6 Periodo de Análisis.....	23
Resultados.....	23
1.7 Participación de las Exportaciones Petroleras y no Petroleras.....	23
1.8 Exportaciones Totales – Exportaciones Tradicionales y No tradicionales.....	27
Análisis de los Resultados.....	29
1.9 Correlación de Exportaciones Totales.....	29
1.10 Correlación Exportaciones Totales - PIB.....	32
1.11 Composición de Exportaciones en Base a los Países destino.....	37
1.12 Correlación con la Enfermedad Holandesa.....	41
Conclusiones y Recomendaciones.....	41
Bibliografía.....	43

Índice de Tablas

Tabla 1: Lineamientos	14
Tabla 2: Exportaciones Petroleras y no Petroleras	26
Tabla 3: Exportaciones Totales por Destino	37

Índice de Gráficos

Gráfico 1: Distribución Exportaciones	24
Gráfico 2: Distribución de las Exportaciones	25
Gráfico 3: Exportaciones en miles de dólares	28
Gráfico 4: Exportaciones No Tradicionales	29
Gráfico 5: Correlación Exportaciones Totales – Exportaciones Petroleras	30
Gráfico 6: Correlación Exportaciones Totales – Exportaciones No Petroleras.....	30
Gráfico 7: Correlación Exportaciones Totales - Exportaciones Tradicionales	31
Gráfico 8: Correlación Exportaciones Totales – Exportaciones No Tradicionales.....	31
Gráfico 9: Coeficiente de Correlación en base de Exportaciones Totales	32
Gráfico 10: Correlación PIB – Exportaciones Totales	33
Gráfico 11: Correlación PIB – Exportaciones Petroleras.....	34
Gráfico 12: Correlación PIB – Exportaciones No Petroleras.....	34
Gráfico 13: Correlación PIB – Exportaciones Tradicionales	34
Gráfico 14: Correlación PIB – Exportaciones No Tradicionales	35
Gráfico 15: Coeficiente de correlación en PIB – Exportaciones.....	36
Gráfico 16: Exportaciones por Destino	39
Gráfico 17: Crecimiento Promedio Exportaciones por destino.....	40

Introducción

1.1 Antecedentes

Desde el nacimiento del Ecuador como República, las exportaciones han estado concentradas en un producto determinado proveniente del sector agrícola. Por lo que, el país ha tenido una fuerte presencia a lo largo de la historia, como productor de café, caucho, cacao y banano, siendo a su debido momento, ubicado entre los principales exportadores a nivel mundial de los mencionados productos.

Es así como se ha desarrollado la historia económica del país en base a un producto líder de exportación siempre vinculado al sector agrícola, de esa manera, en este aspecto Acosta menciona (2008) “los propietarios del capital financiero han concentrado sus inversiones en el desarrollo agroexportador, dejando de lado la industrialización de la economía y dependiendo de la productos importados como materia prima para los procesos fabriles”.

Con la llegada del boom petrolero en la década del sesenta y setenta del siglo anterior, la dinámica de la economía no sufrió ningún cambio, simplemente se pasó de la dependencia de los productos agrícolas por la dependencia de la extracción petrolera. De esta manera, la economía ecuatoriana ha estado expuesta a la baja diversificación de los productos de exportación y al riesgo que esto significa por las fluctuaciones en los mercados internacionales.

A partir de la presencia de la dolarización en el Ecuador, las exportaciones ocupan un lugar preponderante en la economía nacional, ya que son el principal generador de divisas que garantiza el funcionamiento óptimo del sistema económico vigente. Es por ello, que su estructura debe ser una fuente de investigación y estudio constante para analizar su evolución con el fin de tomar las medidas de política económica necesarias para equilibrar su estructura. En ese sentido, el Gobierno Nacional, según información del Ministerio de Política Económica (2014) “procura incentivar y establecer puentes con el sector privado para permitir una mayor exposición de los productos no tradicionales en los mercados internacionales”.

Las exportaciones ecuatorianas tienen una composición entre productos de exportación petrolera y no petrolera. Dentro de las exportaciones no petroleras se dividen en dos grupos tradicionales y no tradicionales. En el primer grupo, se encuentran catalogados los productos de exportaciones primarios que tradicionalmente el Ecuador ha exportado, estos son: banano, cacao, pesca, camarón y café. En el segundo grupo, se encuentra dividido en dos sectores, productos primarios: flores, abacá, madera, frutas y tabaco; productos industrializados: enlatados de pescado, vehículos, jugos y conservas, prendas de vestir y otros elaborados del mar.

En la actualidad, las exportaciones del Ecuador tienen una estructura compartida entre la industria petrolera y el sector agrícola primario. En promedio en el período 2007 – 2013, el

55% del total de las exportaciones ecuatorianas pertenecen al sector petrolero y 45% restante pertenecen al sector no petrolero, de este porcentaje, el 80% corresponde al sector agrícola productor de bienes primarios.

Entre los productos tradicionales provenientes del sector agrícola, Proecuador (2014) afirma que el líder en las exportaciones corresponde al banano, seguido por camarón, cacao y productos del mar. En el caso de los productos no tradicionales, el líder en las exportaciones son las flores naturales, seguido por los productos derivados de la madera y las frutas tropicales.

En el caso de los países destino de las exportaciones ecuatorianas, de acuerdo a las cifras presentadas en el Banco Central (2014), del cien por ciento del total de las exportaciones ecuatorianas el 78% se ubican en el mercado estadounidense y en los países miembros de la Comunidad Andina. 18% de las exportaciones tienen destino en la Unión Europea, siendo Italia, España y Alemania los principales compradores de los productos nacionales. El 4% restante se reparte entre los continentes de Asia, África y Oceanía

Como se aprecia en los datos mencionados anteriormente, las exportaciones ecuatorianas tienen una alta dependencia en la exportación petrolera y en los productos primarios agrícolas. Según el portal de noticias La República (2014) la concentración en los mercados de destino expone a las exportaciones en un riesgo sistémico que se evidencia en épocas de crisis internacionales o fluctuaciones de precios, como aconteció en los años 2008 y 2009, con la crisis financiera internacional.

Es tarea conjunta del sector privado y público incrementar las exportaciones de productos no tradicionales y con mayor valor agregado, de esta manera, forma parte de la política de relaciones internacionales del gobierno nacional, impulsar Acuerdos Comerciales para el Desarrollo con los principales mercados donde acceden los productos nacionales. Es este contexto, el Ecuador llegó a un Acuerdo Comercial con la Unión Europea, que se concretará paulatinamente hasta el año 2015.

Los Acuerdos Comerciales para el Desarrollo (ACD) se constituyen en instrumentos de política económica para acceder a nuevos mercados e incentivar la exportación de productos con mayor valor agregado. Los Acuerdos Comerciales para el Desarrollo se concentran en los siguientes aspectos:

- Inserción estratégica en el comercio
- Desarrollo endógeno
- Soberanía alimentaria
- Comercio justo
- Economías de escala

Según la información de Proecuador (2013) los lineamientos de los Acuerdos Comerciales para el Desarrollo son los siguientes:

Tabla 1: Lineamientos

Lineamientos generales	Lineamientos transversales
Complementariedad y solidaridad en el comercio exterior	Soberanía alimentaria
Planificación económica para generar política comercial para el desarrollo	Reducción de asimetrías comerciales
Protección, conservación y restauración del medio ambiente	Cooperación técnica en acceso a mercados
Estrategias comerciales alineadas con los objetivos del Plan Nacional del Buen Vivir y cambio de la Matriz Productiva	Respeto a la jurisdicción de la Constitución

Fuente: Proecuador, 2013

Elaboración: Fabricio Cueva

En base a la información expuesta anteriormente es necesario ampliar la investigación para concretar la pregunta planteada: ¿Existe una relación entre la variación de las exportaciones y el crecimiento económico medido a través del PIB?

La metodología que se va a aplicar en la investigación es análisis estadístico correlacional entre las variables cuantitativas de exportaciones: petroleras, no petroleras, tradicionales y no tradicionales y el crecimiento económico medido por los valores del Producto Interno Bruto.

Los datos serán obtenidos de fuentes oficiales como el Banco Central del Ecuador, a través de su página web: www.bce.fin.ec y se usará una serie de tiempo mensual en el período comprendido entre el año 2007 y 2013.

1.2 Objetivos

1.2.1 General

El objetivo central de este trabajo es buscar la composición de las exportaciones del Ecuador en el período 2007 – 2013, para analizar su relación entre la variación de las exportaciones y el crecimiento económico a través del PIB.

1.2.2 Específicos

Como objetivos específicos se resaltan: analizar la estructura de las exportaciones del Ecuador en el periodo 2007-2013, establecer las relaciones de las exportaciones totales y por grupos, establecer una relación entre las exportaciones y el PIB ecuatoriano.

Bases conceptuales

1.3 Enfermedad Holandesa

Es importante iniciar el documento contextualizando la corriente económica que delinea la investigación, en este caso, mencionar la teoría conocida como la Enfermedad Holandesa. Este término fue utilizado por primera vez, en el ámbito económico, al explicar la crisis que sufrió la economía de Holanda en la década de 1960. De acuerdo a Gutiérrez y

Pirijan (2012) “la enfermedad holandesa se refiere a los efectos adversos que sufrió la industria manufacturera de Holanda por la explotación de las grandes reservas de gas natural en ese país”

A criterio de Concha (2013) “la enfermedad holandesa es el resultado de la existencia de un recurso natural no renovable, el cual es utilizado para para la producción de bienes primarios, situando a la industria manufacturera en desventaja”. Esto debido a que el flujo de divisas proveniente de las exportaciones produce una apreciación de la moneda local haciendo más baratas las importaciones y las exportaciones más caras.

La principal razón por la cual la Enfermedad Holandesa es un fenómeno que conlleva a un bajo crecimiento económico al largo plazo, es porque afecta a los demás sectores a costa del desarrollo del sector en auge. Lo cual es perjudicial para el aparato económico de un país; ya que el desarrollo tecnológico se concentra en un sector que no es sostenible a lo largo del tiempo por la naturaleza misma de las materias primas.

La teoría de la enfermedad holandesa ha sido relevante hasta ahora y continua afectando países alrededor del mundo. En los actuales momentos es aplicada para explicar efectos negativos de flujos de capital causados por contribuciones extranjeras, remesas, choques positivos en los términos de comercio, o incrementos elevados en la productividad en la producción de exportación.

Esta dinámica entre las variables de exportaciones de recursos naturales y el crecimiento económico, ha provocado diversos estudios donde los investigadores han

desarrollado el término conocido como “la maldición de los recursos naturales” para los países que disponen de abundantes reservas de materias primas y el mínimo crecimiento que experimentan sus economías.

La influencia de la exportación de recursos naturales como motor de crecimiento económico tuvo una gran influencia en la época de la revolución industrial, cuando las economías de Europa y Estados Unidos, tuvieron grandes tasas de crecimiento debido a la explotación de sus minas de carbón y metales. A partir de la segunda mitad del siglo XX, esta relación tuvo una dinámica inversa, como lo menciona Morales-Torrado (2011) “los países que centran su actividad económica en la explotación de recursos primarios suelen tener peor desempeño económico, comparados con aquellos especializados en la producción de bienes manufacturados y servicios”.

Continúa Morales-Torrado (2011) mencionando la diferenciación entre los diversos tipos de recursos naturales, las diversas estimaciones planteadas por el autor son concluyentes al determinar que no existe correlación alguna entre las principales recursos naturales, (mineros, agrícolas y pecuarios – pesqueros) y el crecimiento económico, aunque dicha relación solo es estadísticamente significativa para los recursos mineros. Sin embargo al parecer los recursos forestales presentan una alta correlación con el crecimiento de una economía, esto se debe básicamente a que este tipo de recursos por su naturaleza se pueden regenerar a escala humana, a diferencia de los recursos mineros, que son catalogados como no renovables o por lo menos no a escala humana. En consecuencia la preponderancia de las variedades mineras hace pensar que la paradoja de la abundancia se debe principalmente a razones institucionales.

En la última década, dos hechos fundamentales han marcado las crecientes exportaciones de materias primas, estas son, la creciente demanda de la economía China para saciar el consumo de su cada vez mayor clase media y la generación de biocombustibles a partir de productos agrícolas, como la soya o el maíz.

En este contexto, Puyana & Constantino (2013) realizan un estudio relacionado las crecientes exportaciones de soja de Argentina y la presencia de la enfermedad holandesa en la economía del mencionado país, el modelo básico se caracterizó por la contracción de los sectores productores, comerciables o transables de bienes exportables que no están en bonanza o de importables, sobre todo aquellos de producción nacional que compiten con las importaciones. Esto se debe primero al incremento de los precios de los productos agrícolas exportados desde Argentina como el trigo, el maíz, el café, la soja, etc., y por el descubrimiento de yacimientos minerales. En definitiva esta contracción de los sectores ligados al comercio exterior es provocada por el incremento de la tasa de cambio real, de los bienes transables y no transables, y, de la transferencia de los bienes de capital (mano de obra y recursos financieros y económicos).

En lo mencionado por los analistas argentinos, se genera nuevos conceptos que vale la pena analizar, los bienes transables y no transables y el tipo de cambio real. De Gregorio (2011) establece el tipo de cambio real como, “la cantidad necesaria de bienes de producción nacional, requeridos para exportar un bien extranjero, es decir, que un tipo de cambio real alto, la cantidad de bienes nacionales se incrementa para adquirir un bien extranjero. O dicho de otra forma la cantidad de bienes extranjeros necesarios para adquirir un bien nacional es

mínima, en consecuencia cuando el tipo de cambio real esta depreciado los bienes nacionales son menos costosos”.

El tipo de cambio real es una de las variables más importantes en la economía de un país porque engloba varios conceptos claves como son la competitividad internacional, producción sectorial y el nivel de comercio de un país. Su fórmula de cálculo, más utilizada hace referencia a la paridad del poder de compra, según Armijos Jiménez (2005) “el tipo de cambio real está dado por el tipo de cambio nominal, el nivel de precios externos y el nivel de precios internos, este índice informa sobre el grado de competitividad de las exportaciones de un país en los mercados mundiales”.

Otra forma de definir el tipo de cambio real, lo establece la Teoría del Comercio, “la cual muestra en una manera apropiada la asignación de recursos en la economía entre el sector transable y el no transable. El tipo de cambio real se define como la división entre el precio relativo entre bienes transables y bienes no transables” (Rebolledo & Rodriguez, 2008, pág. 20).

De acuerdo a lo establecido por la fórmula anterior, un aumento del tipo de cambio real incentiva la producción de bienes exportables o transables, ya que los agentes económicos prefieren vender al exterior su producción para recibir mejores ingresos, esto acontece en un desaliento del consumo interno, ya que estos bienes transables aumentarían de precio. En el caso de una disminución del tipo de cambio real sucederá la dinámica económica contraria.

Larraín & Sachs (2008) definen a los bienes transables o destinados al comercio internacional, son aquellos cuyo destino son los mercados extranjeros, ya que por lo general provienen de la agricultura, la ganadería y la manufactura. Por otro lado los bienes no transables son aquellos que son de producción nacional y se destinan al consumo local o la satisfacción de necesidades básicas como es el caso por ejemplo de los servicios básicos, arriendos de viviendas, servicios financieros, entre otros.

Para el adecuado funcionamiento de una economía debe existir un correcto equilibrio entre los bienes transables y no transables, aunque en cierta medida, dependen de factores por fuera de la economía, como es el caso del proteccionismo generado por situaciones inherentes a factores políticos y sociales.

Otra conceptualización con respecto a los bienes transables y no transables, lo establecen Capello & Figueras (2007), en donde se menciona que los bienes transables son aquellos que participan activamente en el comercio internacional. Por lo general sus exportaciones no coinciden con sus importaciones y viceversa, originándose una balanza comercial favorable o desfavorable según sea el caso, y como no transables a aquellos bienes que no lo hacen, debida a que su producción generalmente coinciden con su demanda interna.

1.4 Exportaciones y Crecimiento Económico

Existe abundante literatura económica referente a la relación que existe entre las exportaciones de un país y su nivel de crecimiento económico, en este sentido, la relación negativa que existe entre la baja diversificación de las exportaciones (como consecuencia de la

exportación de recursos naturales) y el crecimiento económico. Al respecto de esta situación, Stiglitz (2005) establece que existen políticas económicas que pueden minimizar la relación negativa, entre las que se puede mencionar “fondos de estabilización, construcción de un PIB verde, tasa de extracción de recursos naturales, reducir la corrupción y mejoramiento de los términos de negociación de los contratos con las compañías multinacionales de explotación”

Las economías que dependen en las exportaciones de recursos naturales tienen un alto nivel de precios, así lo establece, en su investigación Rodríguez & Gómez (2014) “las economías de producción intensiva en el uso de recursos naturales renovables y no renovables provocan un incremento constante de sus precios, lo cual provoca, un decrecimiento económico del sector primario en sus exportaciones”.

Un factor que se debe tomar en cuenta para establecer la relación entre el aporte de las exportaciones de recursos naturales y el crecimiento económico, está dado, por la fortaleza de las instituciones públicas que llevan adelante los procesos de negociación y regulación de los recursos naturales. Así lo menciona Robinson, Torvik & Verdier (2006) con su estudio “el impacto general del boom de los recursos naturales sobre la economía, depende en gran parte de las instituciones, ya que determinan en gran medida, el nivel de los incentivos políticos que resultan en tomar de decisiones adecuadas para el crecimiento de la economía”

Para contrarrestar los efectos negativos de la dependencia de las exportaciones de recursos naturales, se ha analizado en referencia a la diversificación de los productos exportables, lo expresado por Agosin (2009), en su investigación para la CEPAL sobre Crecimiento y Diversificación de Exportaciones en Economías Emergentes en donde establece

que, mientras mayor sea el grado de diversificación de las exportaciones, menor será la inestabilidad de los ingresos por concepto de exportaciones. En consecuencia las exportaciones menos volátiles se relacionan con una varianza menor del crecimiento del PIB, beneficiando en definitiva a los países cuyo acceso a los mercados financieros mundiales es imperfecto o inexistente.

Este aspecto de la diversificación aplicada a las exportaciones, busca argumentar el presente trabajo, en el caso ecuatoriano; verificando la participación de las exportaciones petroleras y exportaciones no tradicionales en las exportaciones totales, además de su incidencia en el crecimiento económico del Ecuador para el período 20017 – 2013.

Metodología

1.5 Variables para aplicar

Para la presente investigación se utilizará las siguientes variables:

Variable dependiente: Producto Interno Bruto del Ecuador

Variable independiente: Exportaciones del Ecuador

La variable independiente está dividida en:

- Exportaciones tradicionales.- exportaciones petroleras y no petroleras
- Exportaciones no tradicionales

1.6 Período de Análisis

El período de análisis de la información es el período comprendido entre el año 2007 y 2013; la fuente primaria de las estadísticas corresponde a la base de datos de la página web del Banco Central del Ecuador (www.bce.fin.ec).

La serie estadística es de corte longitudinal, ya que se analizará la información mensual en un período de siete años, por lo que, se obtiene 84 observaciones mensuales de las variables dependiente e independiente.

El tipo de investigación utilizado será correlacional, ya que, se busca medir el grado de relación entre las variables de estudio, en este caso, la relación que existe entre las exportaciones y el crecimiento económico del Ecuador.

Resultados

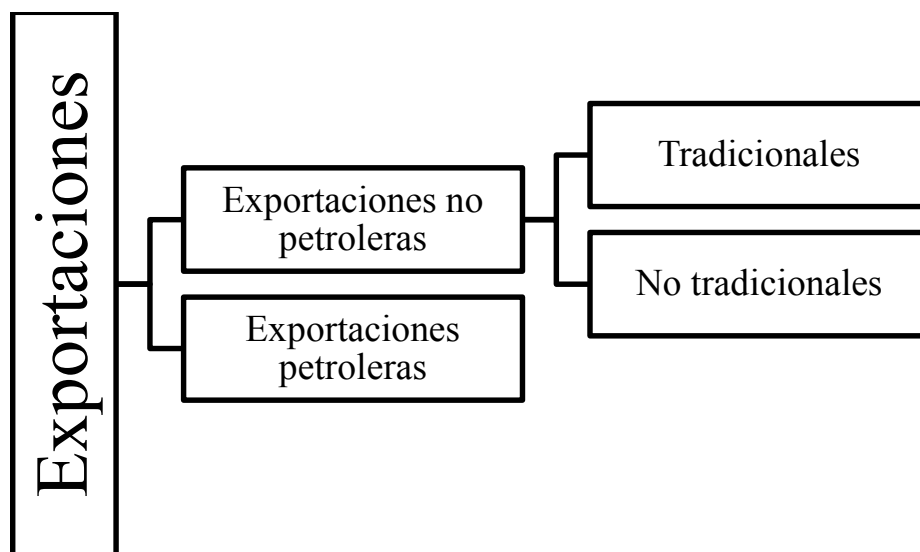
1.7 Participación de las Exportaciones Petroleras y no Petroleras

Las exportaciones del Ecuador están clasificadas en exportaciones petroleras y no petroleras; en el primer caso, se refiere a las exportaciones que tienen como fuente de ingresos la venta del petróleo y derivados; las exportaciones no petroleras corresponden a los demás productos vendidos por el país.

Las exportaciones no petroleras a su vez se clasifican en exportaciones tradicionales, que son los principales productos que comercializa el país, estos son: banano, camarón, cacao, café y atún; las exportaciones no tradicionales son aquellas que tienen un crecimiento importante en los últimos años, estos son: flores, aceite, frutas tropicales, madera, abacá, entre otros.

En el siguiente esquema se puede denotar la composición de las exportaciones del Ecuador:

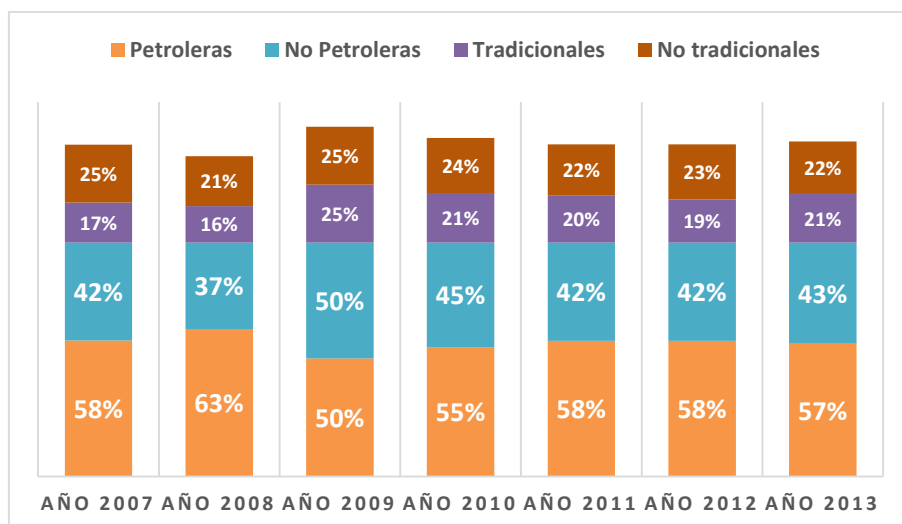
Gráfico 1: Distribución Exportaciones



Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

La composición porcentual de las exportaciones en el período 2007 – 2013 según la clasificación mencionada es la siguiente:

Gráfico 2: Distribución de las Exportaciones

Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

En el período analizado, no existe una variación importante en la composición de las exportaciones del Ecuador; las exportaciones petroleras ocupan un lugar predominante y en promedio tienen una participación porcentual del 57%; en el caso de las exportaciones no petroleras su participación promedio es 43%, siendo las exportaciones no tradicionales las que tienen mayor participación porcentual.

Las exportaciones no tradicionales tienen una tendencia a la baja en la participación porcentual, a partir del año 2010, han mantenido una disminución en la composición total de

las exportaciones, esto principalmente se debe a la inestable relación política con los principales socios comerciales del país, como son los Estados Unidos.

En el caso de los valores monetarios provenientes de las exportaciones del país, se pueden dividir en dos períodos; el primero entre el año 2007 y 2010, en estos años, las exportaciones tuvieron un comportamiento inestable, debido a la inestabilidad de las exportaciones petroleras, especialmente en el año 2009, por causa de la crisis financiera internacional. El segundo periodo entre el año 2011 y 2013, las exportaciones han crecido sostenidamente en todos sus componentes. De esta forma lo muestra la siguiente tabla:

Tabla 2: Exportaciones Petroleras y no Petroleras

Exportaciones petroleras y no petroleras periodo 2007 – 2013					
(Miles USD FOB)					
Años	Total exportaciones	Exportaciones petroleras	Exportaciones no petroleras	Exportaciones tradicionales	Exportaciones no tradicionales
2007	14.321.315	8.328.566	5.992.750	2.447.094	3.545.656
2008	18.510.598	11.672.842	6.837.756	2.891.742	3.946.014
2009	13.799.009	6.964.595	6.834.414	3.422.501	3.411.913
2010	17.489.927	9.673.228	7.816.700	3.705.706	4.110.994
2011	22.322.353	12.944.868	9.377.485	4.528.931	4.848.554
2012	23.764.762	13.791.957	9.972.804	4.396.616	5.576.189
2013	24.847.847	14.107.731	10.740.116	5.154.386	5.585.730

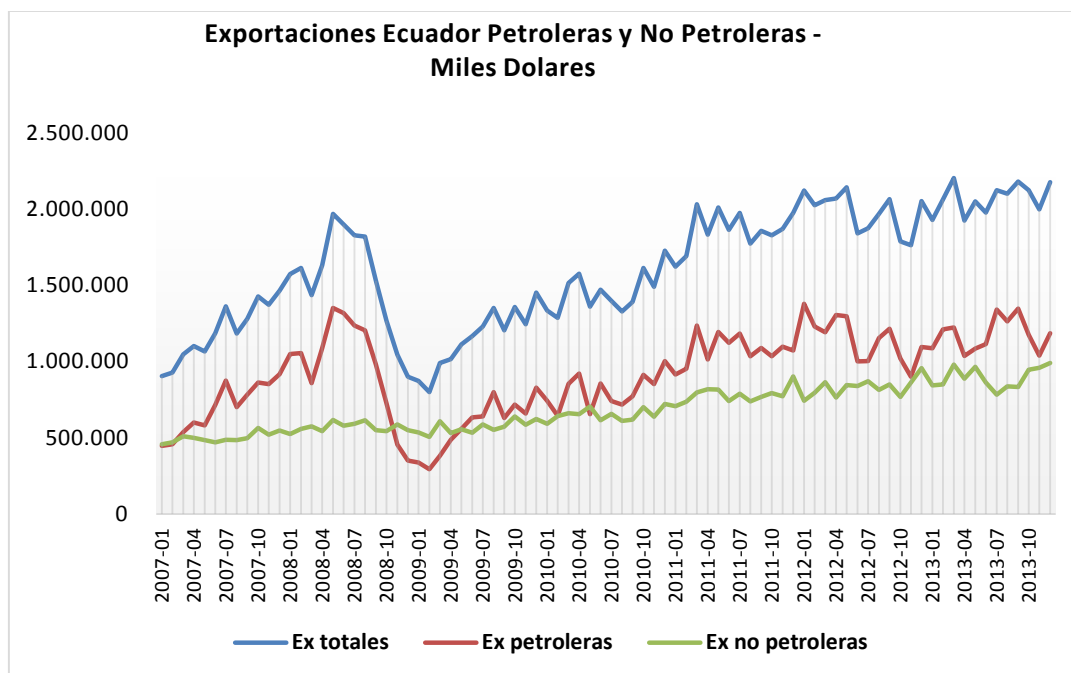
Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

En comparación las exportaciones totales desde el 2007 al 2013 se han aumentado de \$14.321.315 a \$24.847.847 esto quiere decir que se han subido en un 73,50%. En cuanto a las exportaciones petroleras ha existido un razonable incremento del 69,39% esto se debe a los buenos precios que se cotizaba el crudo nacional, además que la producción petrolera aumento a un promedio de 567 mil barriles diarios, por lo que podemos dejar planteado que los incrementos en estos valores se deben principalmente al precio internacional que se cotice el crudo. Dentro de las exportaciones no petroleras vemos que desde el 2007 hasta el 2013 se han incrementado en un 79,21%, lo cual se debe a las nuevas políticas restrictivas de importación y el incentivo a la producción interna con bienes sustitos.

1.8 Exportaciones Totales – Exportaciones Tradicionales y No tradicionales

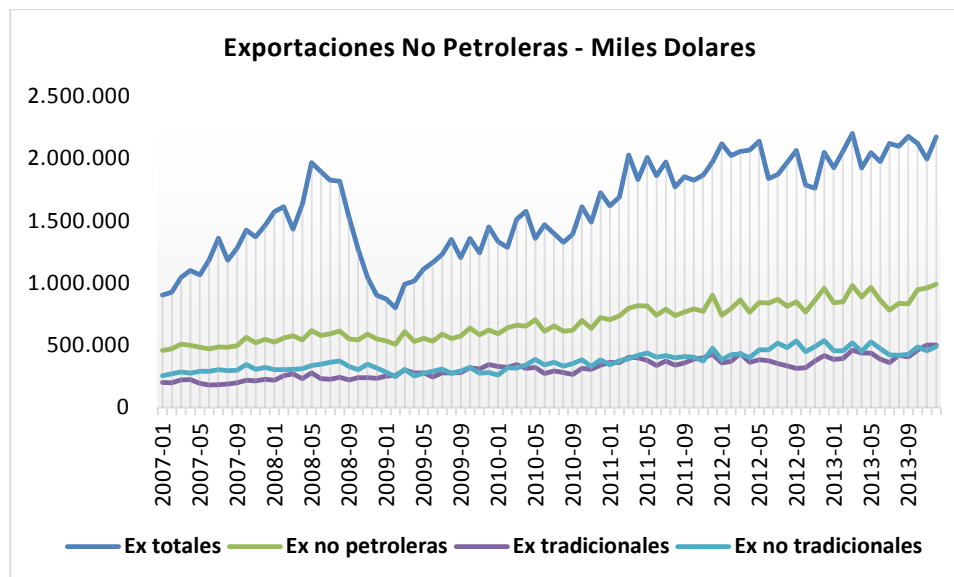
En los siguientes gráficos se detalla la información mensual para separar la información según el tipo de exportación; se relaciona exportaciones totales con las exportaciones petroleras y exportaciones no petroleras, y, exportaciones no petroleras con las exportaciones tradicionales y no tradicionales.

Gráfico 3: Exportaciones en miles de dólares

Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

Como se aprecia en el gráfico existe una fuerte correlación entre las exportaciones petroleras y exportaciones totales, este resultado es comprensible, ya que el 57% de los ingresos por exportaciones del Ecuador, proceden de la negociación de la extracción petrolera y sus derivados. De esta forma se confirma la dependencia de los ingresos del país de lo que suceda en el mercado petrolero internacional.

Gráfico 4: Exportaciones No Tradicionales

Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

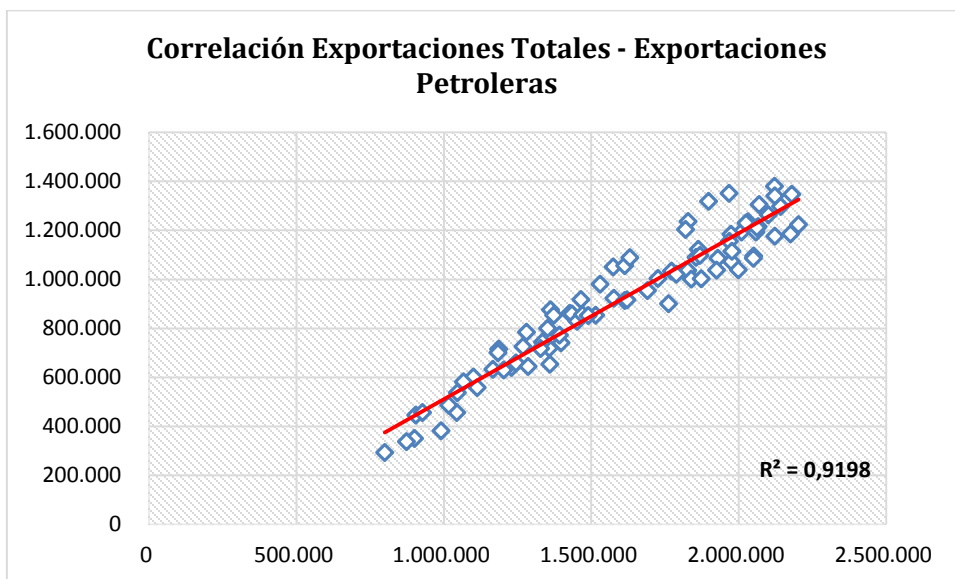
De acuerdo al gráfico, las exportaciones totales no tienen una alta dependencia de las exportaciones no petroleras; las exportaciones tradicionales y no tradicionales tienen un dinamismo diferente a las exportaciones totales y no reflejan un comportamiento similar a las exportaciones petroleras.

Análisis de los Resultados

1.9 Correlación de Exportaciones Totales

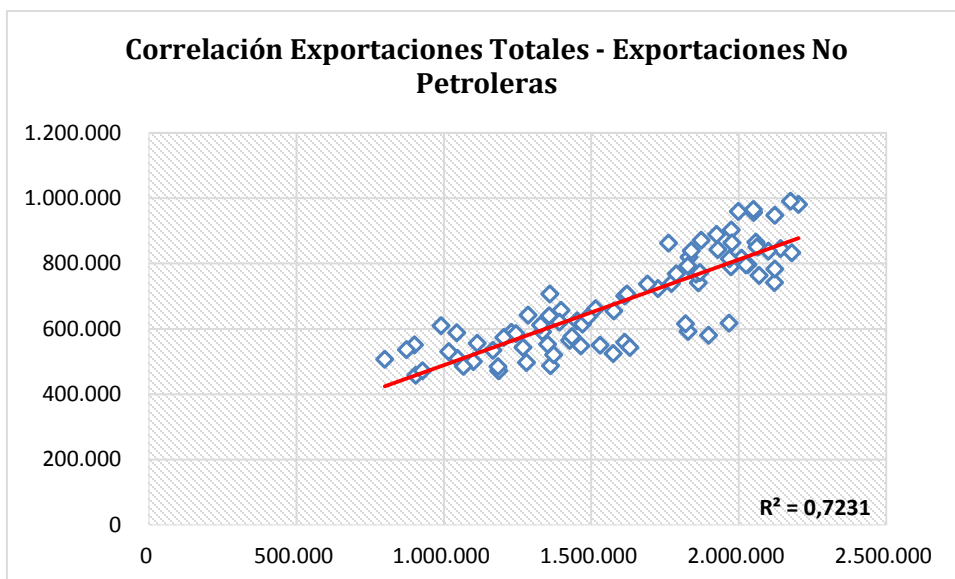
Para confirmar la aseveración anterior, se ordena la información en diagramas de dispersión, relacionando las exportaciones totales con cada uno de los componentes, de esta manera se obtiene la siguiente información:

Gráfico 5: Correlación Exportaciones Totales – Exportaciones Petroleras



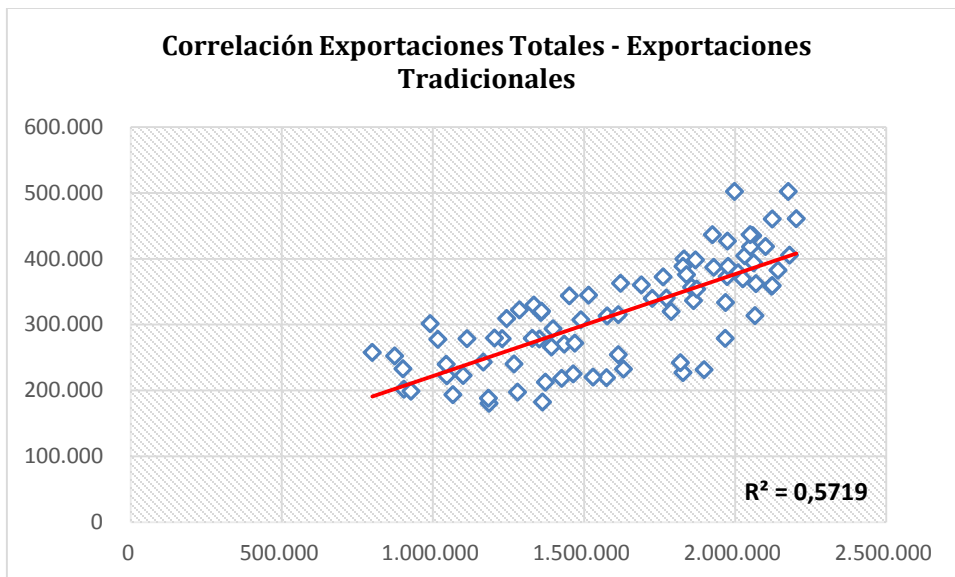
Elaboración: Fabricio Cueva

Gráfico 6: Correlación Exportaciones Totales – Exportaciones No Petroleras



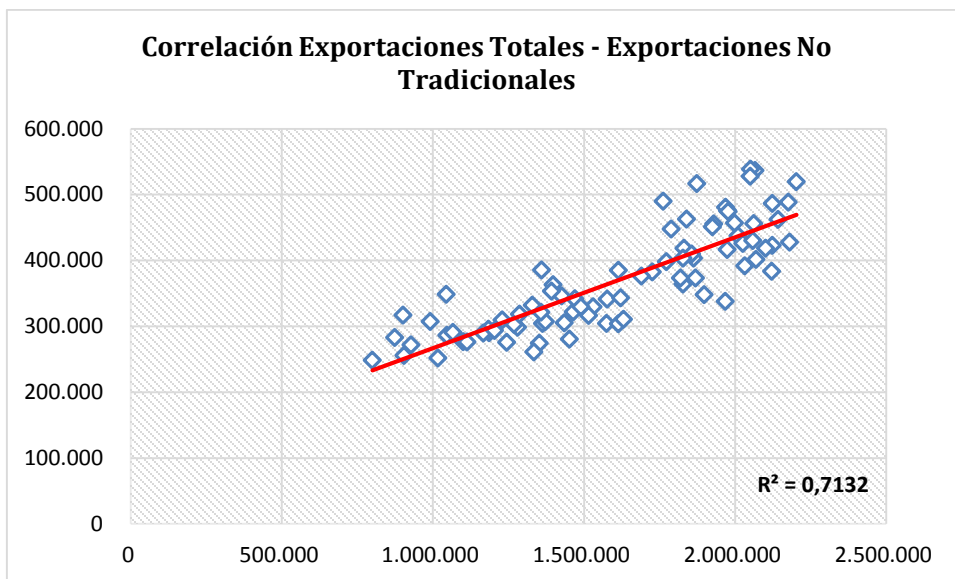
Elaboración: Fabricio Cueva

Gráfico 7: Correlación Exportaciones Totales - Exportaciones Tradicionales



Elaboración: Fabricio Cueva

Gráfico 8: Correlación Exportaciones Totales – Exportaciones No Tradicionales



Elaboración: Fabricio Cueva

1.10 Correlación Exportaciones Totales - PIB

En base a la información del estadístico R^2 , que mide el grado de correlación entre dos variables, en este caso la variable dependiente es las exportaciones totales y la variable independiente las exportaciones petroleras, no petroleras, tradicionales y no tradicionales; en cada caso, se obtiene un valor diferente de R^2 , siendo el valor más alto el correspondiente a la correlación de las exportaciones totales y petroleras, demostrando una correlación de 0,9. Por el contrario, la menor correlación la muestra las exportaciones totales y exportaciones tradicionales.

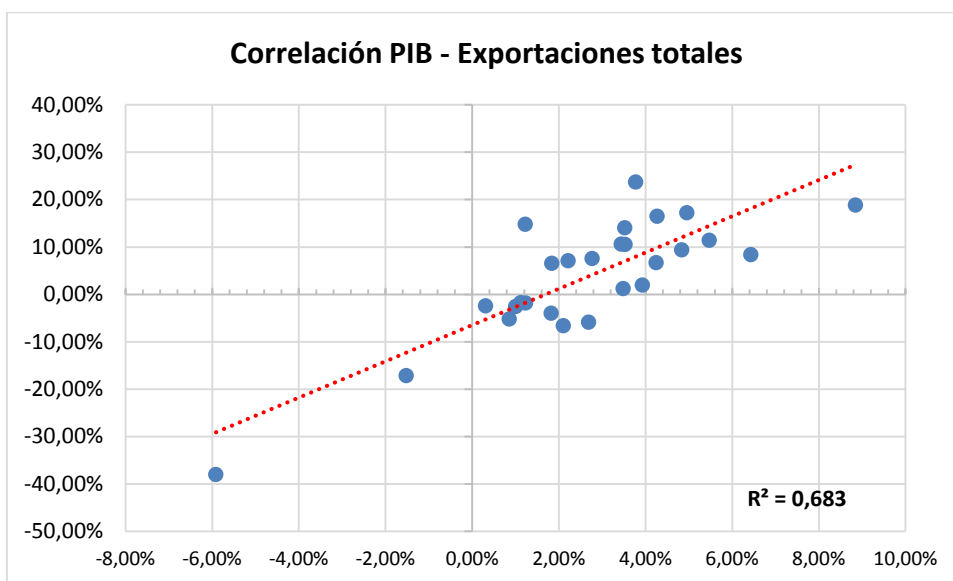
Gráfico 9: Coeficiente de Correlación en base de Exportaciones Totales



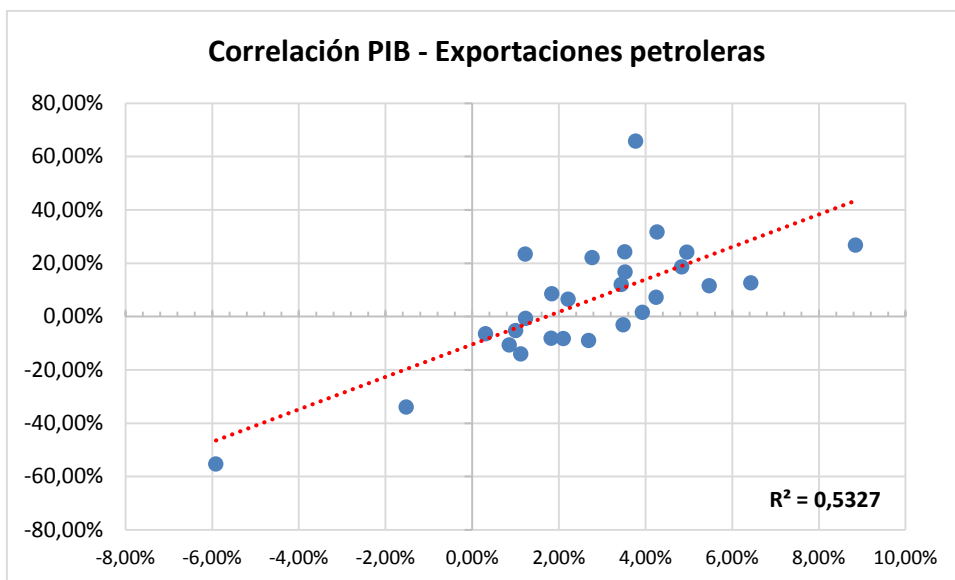
Elaboración: Fabricio Cueva

Para conocer el aporte de las exportaciones del Ecuador en el crecimiento económico medido por las tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto (PIB), se realizan gráficos de dispersión relacionando las tasas de crecimiento de cada componente de las exportaciones y las tasas de crecimiento del PIB; obteniendo los siguientes resultados:

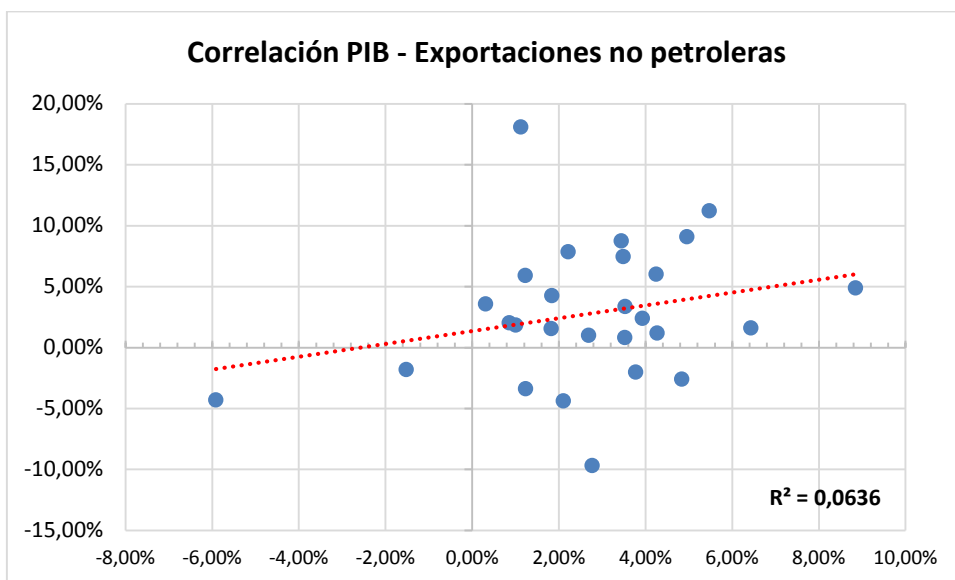
Gráfico 10: Correlación PIB – Exportaciones Totales



Elaboración: Fabricio Cueva

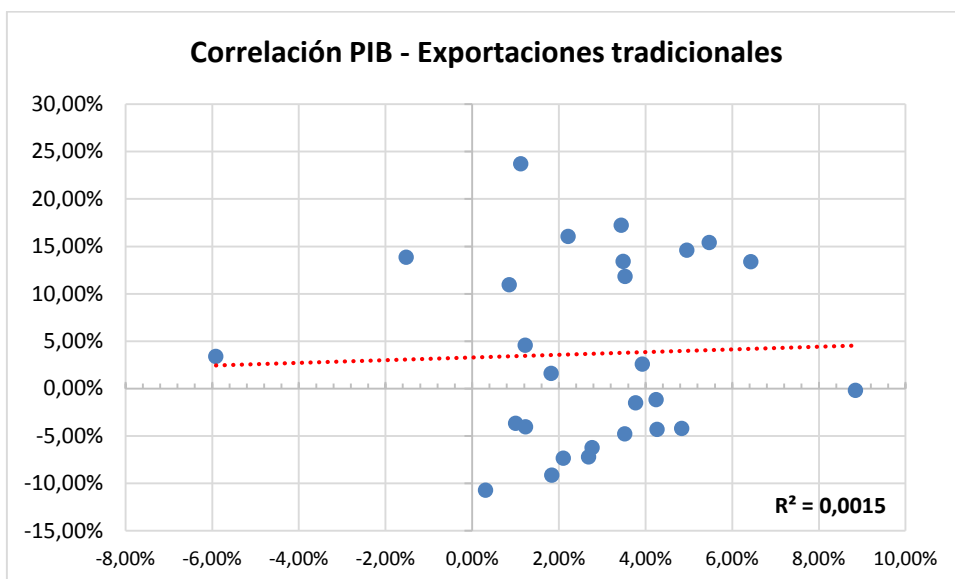
Gráfico 11: Correlación PIB – Exportaciones Petroleras

Elaboración: Fabricio Cueva

Gráfico 12: Correlación PIB – Exportaciones No Petroleras

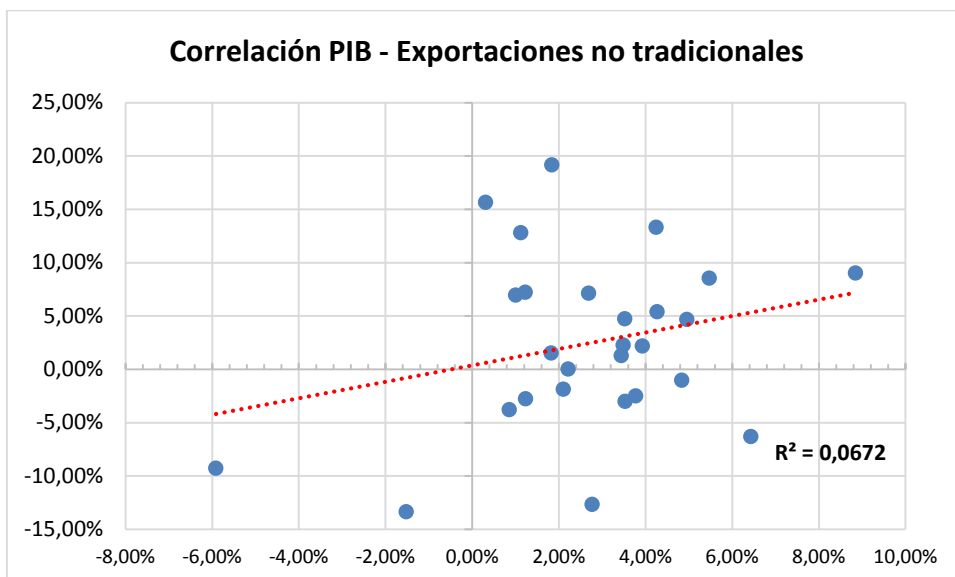
Elaboración: Fabricio Cueva

Gráfico 13: Correlación PIB – Exportaciones Tradicionales



Elaboración: Fabricio Cueva

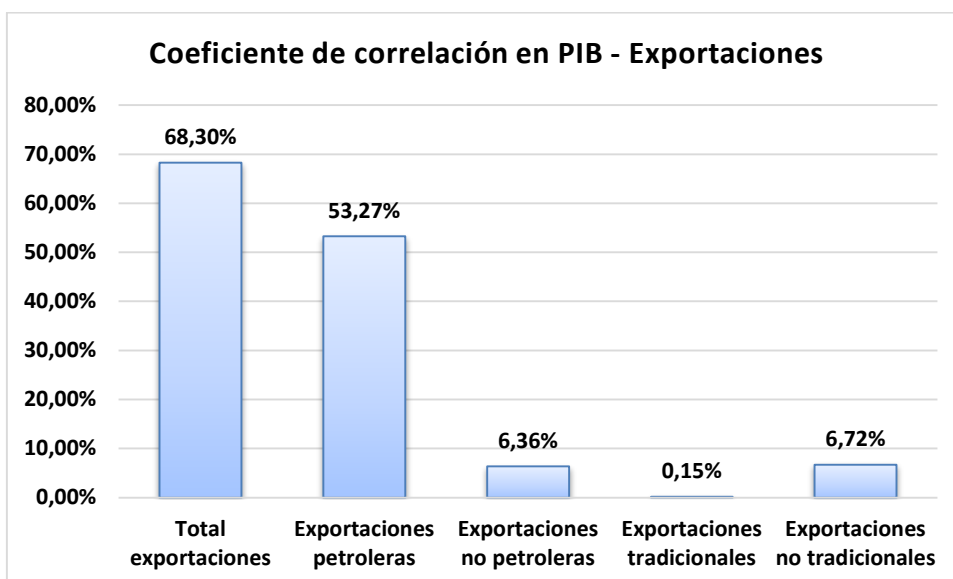
Gráfico 14: Correlación PIB – Exportaciones No Tradicionales



Elaboración: Fabricio Cueva

Los valores de R^2 obtenidos en los gráficos demuestran que existe una correlación de 68% entre la tasa de crecimiento de las exportaciones totales y las tasas de crecimiento del PIB en el período 2007 – 2013; la correlación de las tasas de crecimiento de las exportaciones petroleras es 53% de la tasa de crecimiento del PIB; en el caso de las exportaciones no petroleras (tradicionales y no tradicionales) los valores obtenidos de son mínimos y no existe una correlación con el crecimiento del PIB. En el siguiente gráfico se expone la correlación calculada entre las tasas de crecimiento de las exportaciones y el PIB:

Gráfico 15: Coeficiente de correlación en PIB – Exportaciones



Elaboración: Fabricio Cueva

1.11 Composición de Exportaciones en Base a los Países destino

En cuanto a la composición de las exportaciones en base a los países de destino, las exportaciones del Ecuador en el período 2007 – 2013, tienen la siguiente estructura:

Tabla 3: Exportaciones Totales por Destino

Exportaciones totales por destino - millones de dólares

Destino	año 2007	año 2008	año 2009	año 2010	año 2011	año 2012	año 2013
Estados Unidos	6.169	8.435	4.626	6.077	9.771	10.617	11.107
Centroamérica	531	778	513	452	563	426	389
Comunidad Andina	2.258	2.558	1.628	2.142	2.814	3.069	2.816
Resto de América	2.560	3.525	3.874	4.610	4.578	4.524	4.188
Total América	11.519	15.296	10.642	13.282	17.726	18.636	18.501
Unión Europea	1.812	2.192	2.082	2.265	2.690	2.445	3.032
Otros Países Europa	505	642	756	765	923	947	1.038
Total Europa	2.318	2.835	2.838	3.030	3.613	3.392	4.071
Asia	431	643	342	1.095	885	1.578	2.065
África	21	18	16	50	65	110	101
Oceanía	20	19	22	30	30	31	33

Otros países	13	7	4	3	3	17	77
TOTAL	14.321	18.818	13.863	17.490	22.322	23.765	24.848

Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

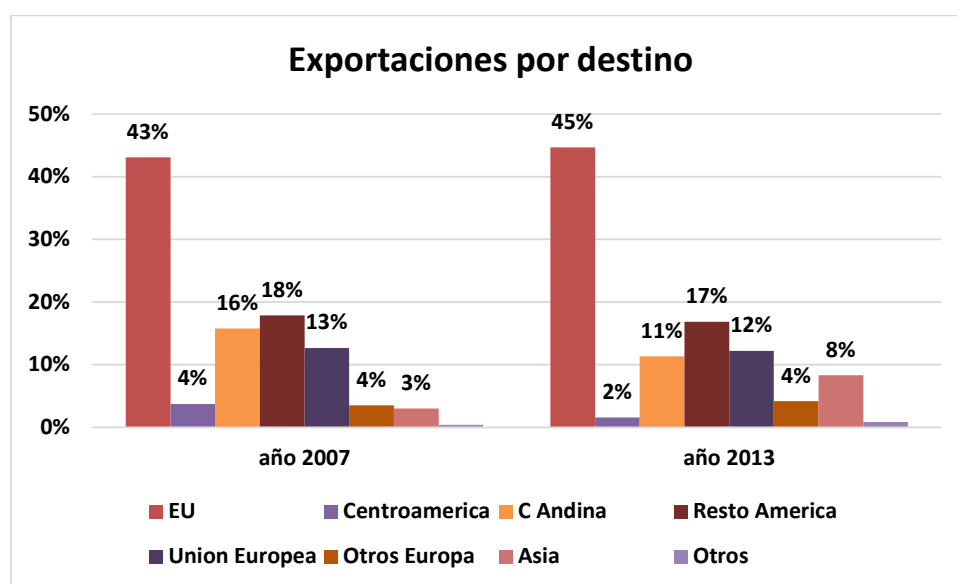
El principal destino de las exportaciones ecuatorianas es el continente americano, siendo los Estados Unidos, el principal socio comercial del Ecuador; seguido por el resto de los países de América. El continente europeo tiene una baja participación en las exportaciones del país, el resto de regiones del planeta tienen una participación marginal. Por lo que podemos observar que para el año 2013 las exportaciones totales para Estados Unidos fueron de \$11.107 millones de un total de \$18.501 millones que fueron las exportaciones para todo el continente americano. Para Europa en el año 2013, el total de exportaciones ascendieron a \$4.071 millones y para Asia se exportó un total de \$2.065 millones, por otro lado los continentes de África y Oceanía se exportó un total marginal de \$101 millones y \$33 millones respectivamente para el año 2013.

Por otra parte el Ecuador ha firmado un sin número de acuerdos comerciales sean estos bilaterales o multilaterales como bloque económico, los mismos que le otorgan el beneficio de preferencia arancelaria total o parcial para el ingreso de productos ecuatorianos a muchos de esos países con que constan en el acuerdo. Es por esto que, la política de comercio exterior ha girado en torno al establecimiento de convenios y tratados comerciales, ya sea de libre comercio o de tratamiento preferencial, para eliminar o disminuir la discriminación en los aranceles aduaneros de un país contra los productos originarios de otro, o bien para reducir los trámites de que deben seguir para ingresar.

Los bloques económicos a los cuales pertenecemos son: Asociación Latinoamericana de Integración (ALADI), Comunidad Andina (CAN) y Sistema Global de Preferencias Comerciales entre los países en desarrollo (SGPC)

La composición de las exportaciones por destino entre el año 2007 y 2013, no ha tenido mayor variación, como lo muestra el siguiente gráfico:

Gráfico 16: Exportaciones por Destino



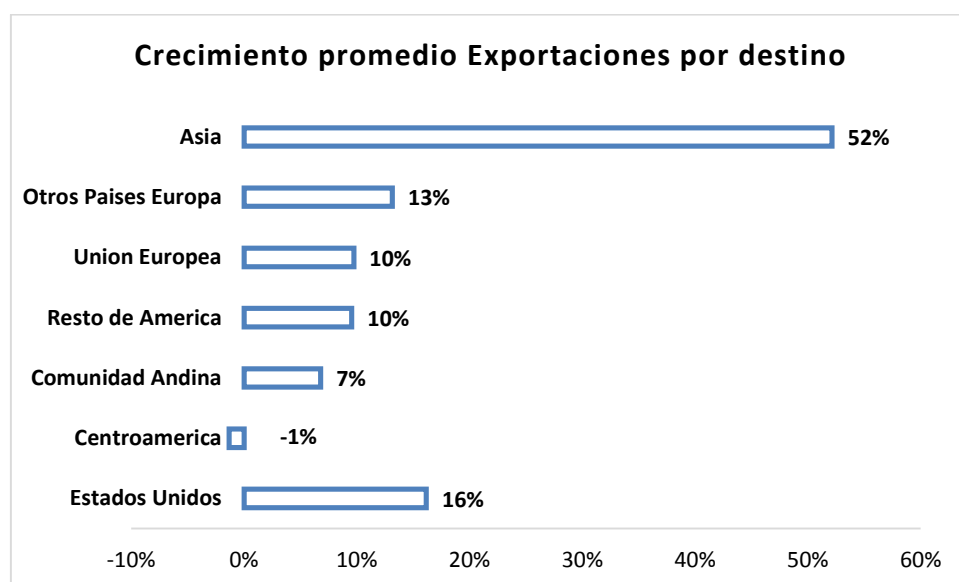
Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

El mercado que ha tenido un mayor crecimiento en las exportaciones del país, ha sido Asia, ya que en el año 2007 tiene un participación del 3% y para el año 2013 este porcentaje aumento hasta el 8%; por el contrario, la Comunidad Andina ha disminuido su participación de 16% en el año 2007 a 11% en el año 2013.

Lo mencionado se demuestra con el siguiente gráfico que detalla las tasas de crecimiento promedio en el periodo analizado según destino de las exportaciones del Ecuador:

Gráfico 17: Crecimiento Promedio Exportaciones por destino



Fuente: Banco Central

Elaboración: Fabricio Cueva

El mercado de Asia tiene el mayor crecimiento ya que alcanza el 52% promedio entre el año 2007 y 2013, seguido de los Estados Unidos con 16% y los países por fuera de la Unión Europea con 13%, este sector se encuentra la Federación Rusa, país con el cual tiene una fuerte relación comercial en el tema de exportación de flores.

1.12 Correlación con la Enfermedad Holandesa

La enfermedad holandesa desarrollada por Corden y Neary declara que un flujo de capital, causado por ejemplo por un boom petrolero, ocasiona una apreciación del tipo de cambio real. La razón es que los precios domésticos en los sectores transables y no transables serán afectados asimétricamente, debido a que los precios del sector no transables se incrementaran a una tasa mayor que los precios del sector transable. Esto implicara que la competitividad de los bienes transables se deteriora en los mercados internacionales dado que el costo de oportunidad de producir bienes transables ha incrementado.

En el modelo de Corden y Neary se asume una pequeña economía abierta que consiste de tres sectores. Los bienes transables son producidos por dos sectores, uno que experimenta un auge y otro que está siendo aislado por el sector del auge. El sector en auge puede ser por ejemplo el petrolero, minero, o de gas natural, y el sector transable aislado, puede ser, la industria manufacturera. El sector no transable es usualmente definido por el sector de servicios. Los tres sectores usan en común en factor de producción, el cual es la mano de obra, y un factor específico, el cual es el capital.

Conclusiones y Recomendaciones

El crecimiento económico del Ecuador medido por las tasas de crecimiento del Producto Interno Bruto está relacionado con el crecimiento de las exportaciones petroleras del país en el período 2007 – 2013.

Las exportaciones tradicionales, compuestas por banano, café, cacao y camarón, son las que tienen la menor influencia en el crecimiento económico del país.

Las exportaciones no tradicionales del país representan una cuarta parte del componente total y no han tenido mayor variación en el período analizado. Si bien tienen un crecimiento en valor monetario, pero su aporte porcentual a las exportaciones totales se ha reducido de 25% en el año 2007 a 22% en el año 2013.

En el aspecto de los mercados de destino de las exportaciones, el país tiene una alta dependencia de su relación comercial con los Estados Unidos, ya que el 45% de las exportaciones del país tienen como destino el mercado estadounidense.

El mercado destino de las exportaciones del país con mayor crecimiento es el destino asiático, ya que tiene un crecimiento en el período 2007 – 2013 de 52%, seguido por los Estados Unidos con 16% de crecimiento.

Bibliografía

- Acosta, A. (2008). *Historia económica del Ecuador*. Quito: Abya Yala.
- Agosin, M. (2009). Crecimiento y diversificación de exportaciones. *Revista CEPAL*, 118 - 142.
- Armijos Jimenez, P. (2005). *Tipo de Cambio Real y Desalinamiento*. Guayaquil: ESPOL.
- Asamblea Constituyente. (2008). *Constitución de la Republica del Ecuador*. Montecristi: Registro Oficial.
- Banco Central del Ecuador. (25 de septiembre de 2014). *Información estadística*. Obtenido de www.bce.fin.ec: <http://www.bce.fin.ec/index.php/informacion-estadistica>
- Barro, R. (2012). *Macroeconomía*. Mexico: McGraw Hill.
- Beker, V., & Mochon, F. (2008). *Economía*. Bogota: McGraw Hill.
- Capello, M., & Figueras, A. (2007). Enfermedad Holandesa: una explicación del estancamiento. *Cultura Económica*, 15 - 24.
- Concha, R. (27 de Enero de 2013). *Análisis y Opinión: América Economía*. Obtenido de América Economía: <http://www.americaeconomia.com/analisis-opinion/la-enfermedad-holandesa>
- De Gregorio, J. (2011). *Macroeconomía: Teoría y Políticas*. Santiago: Pearson.
- Diez de Castro, L., & Mascareñas, J. (2009). *Ingeniería Financiera: la gestión de los mercados financieros internacionales*. Madrid: McGraw Hill.
- Galindo, E. (2009). *Estadística para la Administración*. Medellín: Mediavilla.
- Gimeno, J., & Guirola, J. (2009). *Introducción a la Economía*. Madrid: McGraw Hill.
- Gujarati, D. (2007). *Econometría*. Bogota: McGraw Hill.
- Gutierrez, F., & Pirijan, J. (2012). *Alerta por enfermedad holandesa en Colombia*. Bogota: Universidad Nacional de Colombia.
- Heillbroner, R., & Milberg, W. (2011). *La evolución sociedad económica*. Mexico DF: Pearson.
- Instituto Nacional de Estadísticas y Censos. (30 de septiembre de 2014). *Ecuador en cifras*. Obtenido de Ecuador en cifras: <http://www.ecuadorencifras.gob.ec/>

- Kazmier, L. (2008). *Estadística aplicada a la Administración y a la Economía*. Mexico DF: McGraw Hill.
- Kozikowski, Z. (2010). *Finanzas Internacionales*. Mexico DF: McGraw Hill.
- La República. (7 de octubre de 2014). *Economía: La República*. Obtenido de La República: www.larepublica.ec
- Larraín, F., & Sachs, J. (2008). *Macroeconomía en la economía mundial*. Buenos Aires: Pearson.
- Levi D, M. (2012). *Finanzas Internacionales*. Madrid: McGraw Hill.
- Ministerio Coordinado de Política Económica. (30 de septiembre de 2014). *Objetivos: Ministerio Coordinado de Política Económica*. Obtenido de Ministerio Coordinado de Política Económica: <http://www.politicaeconomica.gob.ec/>
- Morales-Torrado, C. (2011). Variedades de recursos naturales y crecimiento económico. *Desarrollo y Sociedad*, 9.
- Proecuador. (2013). *Proecuador*. Obtenido de www.proecuador.gob.ec: <http://www.proecuador.gob.ec/>
- Proecuador. (30 de septiembre de 2014). *Análisis Sectorial: Proecuador*. Obtenido de Proecuador: <http://www.proecuador.gob.ec/>
- Puyana, A., & Constantino, A. (2013). Sojización y enfermedad holandesa en Argentina. *Problemas del Desarrollo*, 81- 83.
- Real Academia Española. (2011). *Diccionario de la Real Academia Española*. Madrid: RAE.
- Rebolledo, P., & Rodríguez, J. (2008). *Enfermedad Holandesa en el Ecuador*. Guayaquil: ESPOL.
- Requeijo, J. (2007). *Estructura Económica Mundial*. Madrid: McGraw Hill.
- Robinson, J., Torvik, A., & Verdier, T. (2006). Political Foundations of the Resource Curse. *Journal of Development Economics*, 447 - 468.
- Rodríguez, N., & Gómez, C. (2014). La maldición de los recursos naturales y el bienestar social. *Ensayos Revista Económica*, 63 - 90.
- Sachs, J., & Larrain, F. (2010). *Macroeconomía en la Economía Global*. Santiago Chile: Prentice Hall.
- Samuelson, P., & Nordhaus, W. (2010). *Economía*. Madrid: McGraw Hill.

SENPLADES. (2012). *Transformación de la Matriz Productiva*. Quito: Edicuatorial.

Stiglitz, J. (2005). Making natural resources into a blessing rather than a curse. *Covering Oil: Reporters Guide*, 50 - 62.

Vasquez, L. (2012). *Ecuador: su realidad*. Quito: Fundacion Jose Peralta.

Webster, A. (2010). *Estadística aplicada a los negocios*. Bogota: McGraw Hill.